

Titre	Centres de pratique commerciale- Entreprises d'entraînement	<input checked="" type="checkbox"/> Entretien obligatoire	Lausanne Montreux Nyon
Domaine	Mesure d'intervention précoce (MIP2) Développement des connaissances et compétences professionnelles commerciales et administratives		

Prérequis	<ul style="list-style-type: none"> • Personne ayant déposé une demande AI. • Connaissances professionnelles commerciales de base. • Bonnes connaissances de base de Word et d'Excel. • Motivation à se former, à s'insérer professionnellement et assiduité constante au travail tout au long du stage. • Personne qui a suivi la mesure Intervention précoce 1 (évaluation)
Objectifs	<ul style="list-style-type: none"> • Acquérir un savoir-faire pratique, en complément d'un bagage théorique reçu, pour accroître la polyvalence et l'employabilité • Donner une expérience professionnelle diversifiée ou ciblée, notamment dans les domaines administratifs et comptables. • Stimuler la motivation au travail, développer l'estime de soi et la confiance • Définir ou redéfinir un projet professionnel à court et moyen terme en fonction des intérêts et des compétences de l'assuré.
Acquisition de compétences	<p>L'entreprise d'entraînement est un véritable centre de pratique qui fonctionne exactement comme une entreprise normale dans un marché international régi par différentes centrales nationales (en Suisse: Centrale Suisse des Entreprises d'Entraînement).</p> <p>Chaque EE distribue ses propres produits et bénéficie du soutien actif des entreprises qui la parrainent (Exemples : Swisscom, Logitech, Swatch, Miele, Monodor, etc.)</p> <p>Elle offre ainsi la possibilité :</p> <ul style="list-style-type: none"> • d'expérimenter des situations concrètes liées à la pratique commerciale dans les différents départements d'une entreprise : marketing et relations publiques, administration et finances, ressources humaines, comptabilité, achats. • de fréquenter des ateliers pratiques d'appui (comptabilité, informatique, langues, comportement, etc.) • de participer à des simulations d'entretien et de définir son profil de compétences (par une méthode d'analyse comportementale), de réaliser des offres d'emploi en bénéficiant des conseils de la direction et d'un matériel actuel dans une ambiance de groupe renforçant le dynamisme et l'esprit d'équipe.
Méthode	<p>Méthode inductive, active, basée sur la pratique dans un environnement et un rythme de travail identique à ceux que l'on trouve dans la réalité de l'entreprise.</p> <p>L'entreprise est gérée par un directeur et des assistant(e)s. Ils prennent soin de réguler en permanence l'alternance entre travail de groupe et approche pédagogique individuelle en fonction de l'évolution de chacun.</p>
Titre obtenu	Attestation de stage, signée par la direction et par la SECLAusanne, Société des Employés de Commerce, qui atteste des compétences professionnelles acquises, des activités réalisées, des cours suivis et des compétences sociales démontrées.
Fréquence	Entrée dans la structure possible à tout moment en fonction des places disponibles.
Durée et horaire	1 à 2 mois, ou selon convention spécifique avec le conseiller. Horaire normal de 8 heures par jour / taux d'activité possible à partir de 50%
Groupe	De 14 à 28 stagiaires par EE
Coûts de la mesure	128.-/jour par stagiaire.

**Instituts de la
SECLausanne**

Management Training - entreprise d'entraînement de la SECLausanne.
Rue de l'Ale 31, 1003 Lausanne
Tél. 021/ 617 17 44 - Fax 021/ 617 17 48
mt@m-t.ch - www.m-t.ch

OdyssEEriviera – entreprise d'entraînement de la SECLausanne.
Rue de la Gare 13, 1820 Montreux
Tél.021/961.37.90 – Fax.021/961.37.91
info@odyseeriviera.ch

Sanytrade – entreprise d'entraînement de la SECLausanne
Rue de l'Etraz 20, 1260 Nyon
Tél.021/365.67.00
info@sanytrade.ch – www.sanytrade.ch